

Seguros en Colombia

Informe especial trimestral

Junio 2024



Antes de imprimir piense en el medio ambiente

Seguros en Colombia

Informe trimestral

Contenidos

Síntesis trimestral

Análisis por coberturas

Estructura del mercado

- .Volumen
- .Composición del negocio asegurador
- .Estructura del mercado
- .Análisis del desempeño de diferentes seguros en negocios Vida
- .Análisis del desempeño de diferentes seguros en negocios No-Vida

Evolución del Mercado de Seguros

Evolución del Mercado

- .Tendencia y estimación para el próximo ejercicio
- .Estimación para seguros en negocios Vida
- .Estimación para seguros en negocios No-Vida
- .Evolución histórica

Proyecciones de Mercado

- .Proyecciones por escenarios para situación del mercado (Escenarios conservador, optimista y pesimista)

Análisis de la Competencia

Desempeño por entidad

- .Análisis del desempeño de entidades líderes
- .Entidades con mayor captación de mercado por segmento
- .Desempeño de la competencia

Indicadores técnicos

Indicadores Técnicos

- .Estructura de gastos
- .Siniestralidad
- .Resultados técnicos, financieros y finales

Adopción y estadísticas de penetración

Adopción

- .Adopción como porcentaje del PIB
- .Penetración de primas per/cápita por coberturas

Tablero de Estadísticas, análisis técnico y competencia (EXCEL)

Tablero de control

Tablero de control de estadísticas e indicadores

- .Análisis técnico
- .Análisis por coberturas
- .Análisis por aseguradora y grupo asegurador
- .Indicadores de adopción históricos
- .Estadísticas, evolución histórica y proyecciones

Los comentarios y análisis reflejan el mejor criterio y juicio al momento de la elaboración del presente informe y por lo tanto están sujetos a variaciones con el paso del tiempo y la evolución o cambios del mercado. Las opiniones, estimaciones, información y recomendaciones contenidas en este informe pueden ser utilizadas tomando en cuenta que las mismas han sido o basadas en fuentes consideradas fiables aunque ninguna garantía expresa y/o implícita es concedida respecto de la exactitud de la información histórica y/o proyectada ya sea de elaboración propia y/o la información suministrada por otras fuentes. Ninguna responsabilidad es asumida por decisiones efectuadas a partir del presente material.

El uso y/o consulta de los contenidos de este informe implica la aceptación de las condiciones de utilización establecidas.

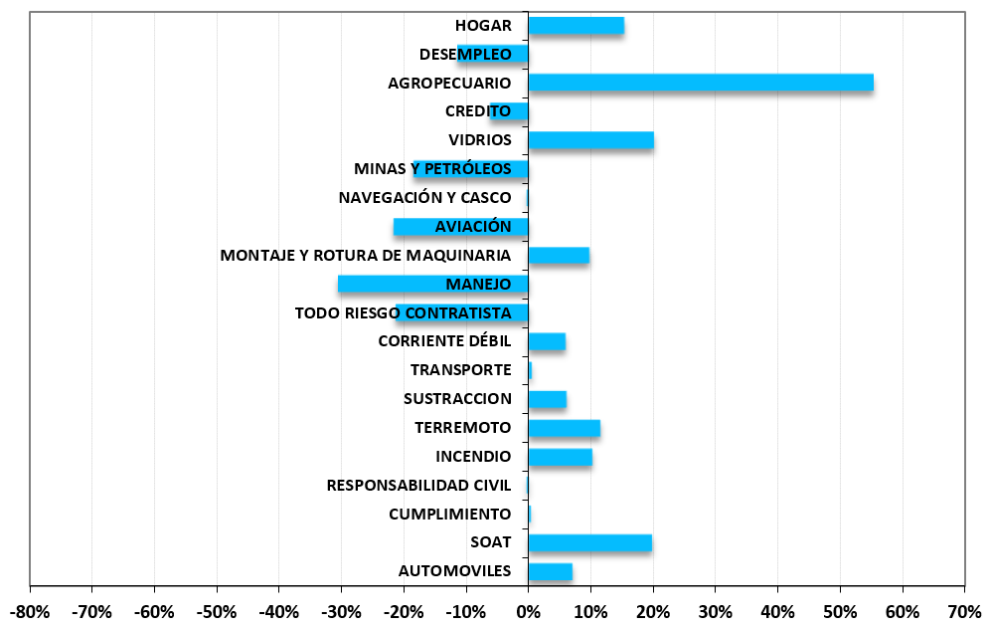
Seguros en Colombia

Al cierre de junio de 2024, el volumen de primas emitidas directas en el mercado de seguros de Colombia alcanzó los \$26,48 billones, lo que representó un incremento nominal interanual del 9,7%, con una variación real de +2,3%. Este crecimiento refleja una sólida evolución, en un mercado que continúa diversificándose y adaptándose a las necesidades de los distintos sectores.

Análisis por tipo de cobertura

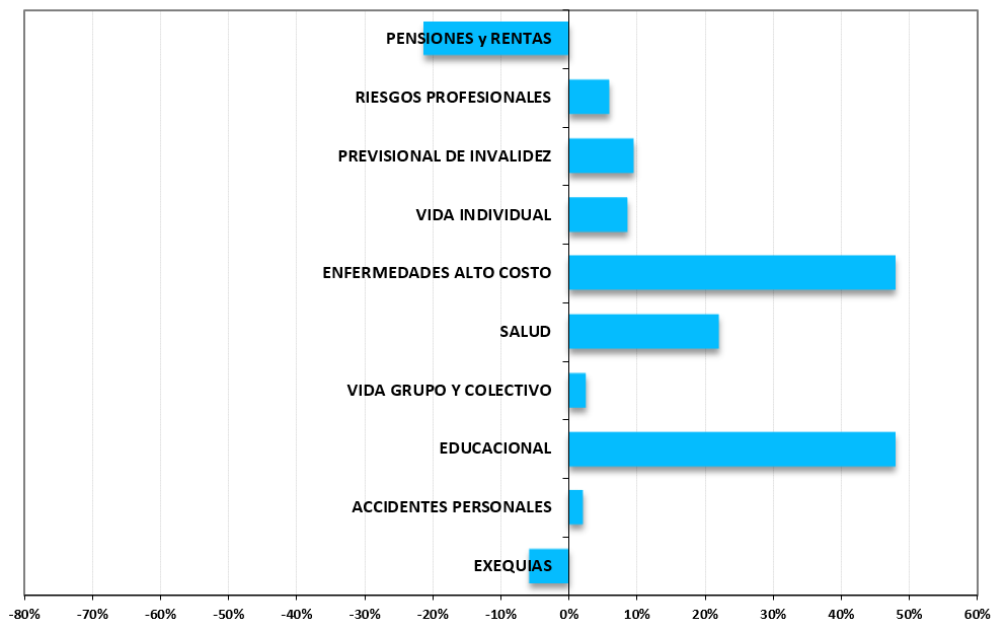
Analizando el comportamiento por tipo de cobertura, el segmento de No-Vida registró un volumen de \$11,29 billones, mientras que las primas de Vida alcanzaron los \$6,84 billones. Las coberturas relacionadas con Pensiones y Rentas sumaron \$4,74 billones, y el área de Riesgos Laborales reportó \$3,61 billones en primas. En cuanto a la variación interanual de estos segmentos, pensiones y rentas mostraron un crecimiento del 20,9%, seguido por riesgos laborales con un aumento del 12,6%, vida con un 8,5% y no-vida con un incremento más moderado del 5,3%.

Variación interanual en primas No-Vida por cobertura



En cuanto a la variación interanual por cobertura No-Vida en el primer semestre, los seguros agropecuarios experimentaron un crecimiento superior al 50%, SOAT creció 19,8% y el seguro de Terremoto 11,5%, mientras que coberturas como Desempleo y Aviación sufrieron caídas de 11,4% y 21,6%, respectivamente.

Variación interanual en primas Vida por cobertura



En el segmento Vida, salvo pensiones y exequias, todas las coberturas vida tuvieron desempeño positivo al cierre del segundo trimestre. Por otro lado, el segmento de Riesgos Laborales continuó su expansión, creciendo 12,5%. Estos datos reflejan un mercado asegurador dinámico y con buen desempeño en las coberturas más relevantes.

El mercado mostró un desempeño mixto en el primer semestre de 2024, con crecimientos en las principales coberturas de No-Vida como Automóviles, Incendio y Terremoto y un avance destacado en SOAT, mientras que otras coberturas retrocedieron.

En el segmento Vida, de las coberturas de mayor volumen se destaca el desempeño de los seguros de Salud con un avance interanual del 22%.

Riesgos Laborales continuó fortaleciéndose lo que subraya la relevancia de estos seguros para el entorno laboral del país.

Con un total de \$26,48 billones de pesos en primas directas, con No-Vida como el segmento más grande (42,7%), seguido por Vida (25,8%), Pensiones y Rentas (17,9%) y Riesgos Laborales (13,6%).

Dentro de las principales coberturas de No-Vida, el ramo de Automóviles lideró en volumen de negocio con \$3,19 billones en primas, seguido por el SOAT con \$1,77 billones. Otras coberturas destacadas fueron Responsabilidad Civil con \$1,15 billones, Incendio con \$1,04 billones y Cumplimiento con \$914 millones. Además, Terremoto acumuló \$861 millones en primas, Montaje y Rotura de Maquinaria \$375 millones y Desempleo \$328 millones. En cuanto a la cobertura de Sustracción, el monto fue de \$324 millones, mientras que Transporte generó \$236 millones en primas.

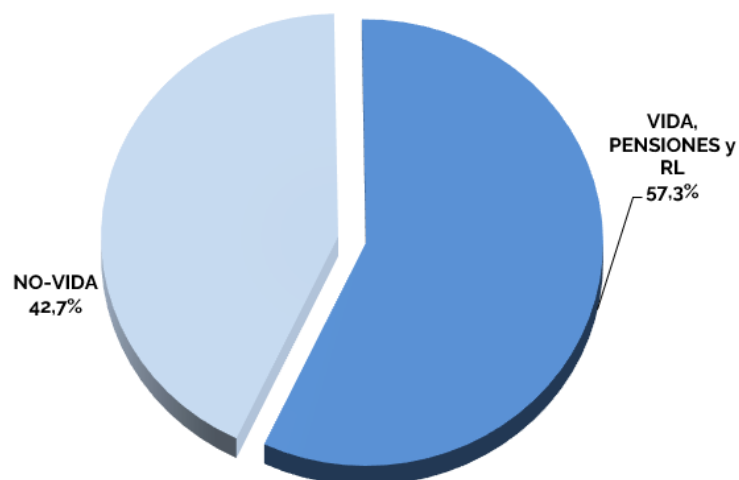
El análisis detallado de la variación interanual de las coberturas más relevantes revela que, en el segmento de No-Vida, la cobertura de Automóviles creció un 7,12%, asociado a incrementos de las tarifas, mientras que Incendio mostró un incremento del 10,30% y Terremoto un 11,55%. El SOAT tuvo un fuerte avance con un crecimiento del 19,81%, lo que resalta la importancia de esta cobertura obligatoria en el mercado colombiano, aunque su crecimiento estuvo impulsado por ajustes en las tarifas. Sin embargo, no todas las coberturas mostraron un comportamiento positivo. Desempleo cayó 11,44%, situación que podría estar relacionada con el entorno macroeconómico, y otras coberturas como Aviación y Todo Riesgo Contratista registraron caídas de 21,65% y 21,28%, respectivamente.

En el sector Vida, la cobertura de Vida Individual registró un incremento del 8,74%, mientras que Vida Grupo, 2,61%. Los Accidentes Personales presentaron una leve mejora del 2,14%, y el seguro de Exequias sufrió una caída del 5,68%. Por otro lado, la cobertura de Salud, dentro del segmento Vida, mostró un crecimiento significativo del 22,02%, lo que destaca la relevancia creciente de los seguros de salud en la protección financiera de los colombianos. Enfermedades de alto costo también creció en forma importante, aunque debe considerarse que en términos comparativos a las coberturas de salud su dimensión es marginal todavía.

Por su parte, riesgos laborales mostraron un crecimiento sólido de 12,58%, evidenciando la importancia de este tipo de protección en el entorno laboral del país, aunque jalonado por el incremento del salario mínimo. Con estos datos, el mercado de seguros colombiano sigue siendo un pilar fundamental para la estabilidad económica y social del país, ofreciendo productos que cubren desde riesgos cotidianos hasta eventualidades más complejas que requieren un manejo especializado.

Estructura del Negocio

El volumen total de negocio del mercado asegurador (\$26,48 billones) está distribuido entre los segmentos de No-Vida, Pensiones y Rentas, Riesgos Laborales y Vida. El segmento más grande fue No-Vida, que acumuló \$11,3 billones en primas, equivalente al 42,7% del mercado total.

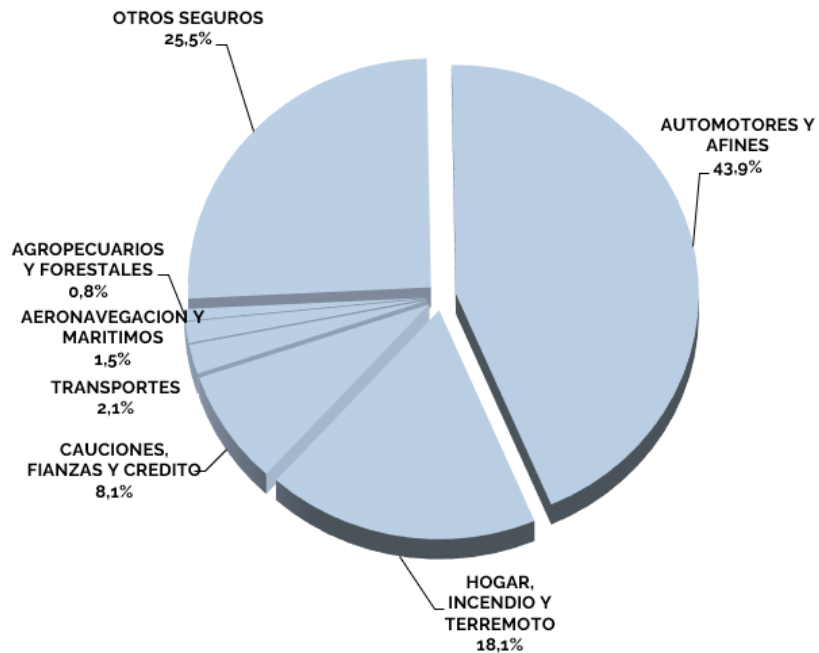


Le siguieron Vida con el 25,8% del total y \$6,8 billones en primas, Pensiones y Rentas con el 17,9% y \$4,7 billones, y finalmente Riesgos Laborales, que aportó \$3,6 billones, equivalentes al 13,6% del total del mercado.

Dentro del segmento de No-Vida, los seguros de Automóviles representaron el mayor volumen, con primas de \$3,18 billones, seguidos por SOAT con \$1,77 billones y Responsabilidad Civil con \$1,15 billones. Otros ramos importantes fueron Incendio, con \$1,03 billones, y Cumplimiento, que generó \$914.150 millones.

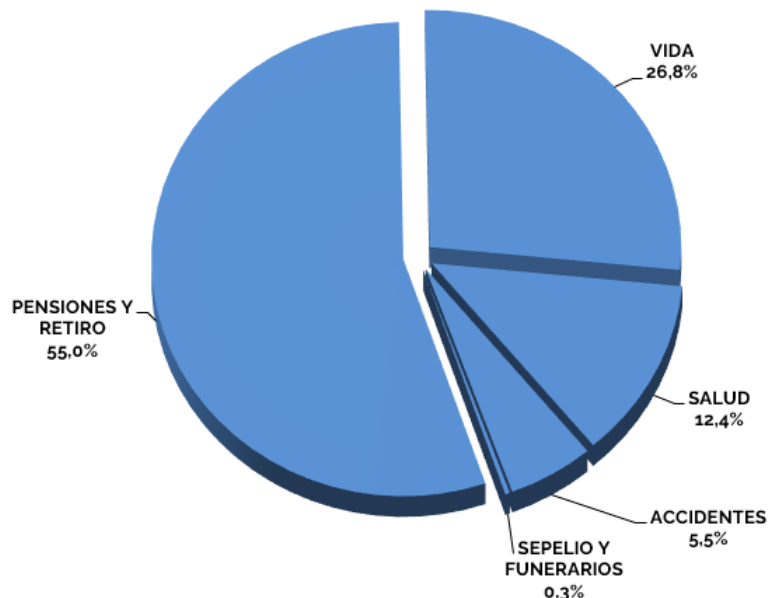
El mercado muestra una distribución diversificada de las primas directas, con un peso significativo en los segmentos NO-VIDA y VIDA, y una importante presencia en PENSIONES Y RENTAS y RIESGOS LABORALES.

En el segmento NO-VIDA, las coberturas de automóviles, incendio, hogar y fianzas explican en conjunto casi el 70% del negocio.



En Pensiones y Rentas, los principales negocios fueron Previsional de Invalidez y Sobrevivencia, que acumuló \$2,48 billones en primas, y Pensiones Ley 100 con \$2,12 billones. Por su parte, el segmento Vida estuvo liderado por Vida Grupo y Colectivo, que generó \$3,23 billones en primas, seguido por Salud con \$1,88 billones, Accidentes Personales con \$835.851 millones, Vida Individual con \$735.542 mil millones y Educativo con \$104.339 millones.

El segmento No-Vida se distribuye casi en partes iguales entre productos de vida propiamente dicho y coberturas de pensiones y retiro. Vida Grupo y Colectivo es la cobertura de mayor volumen en primas.

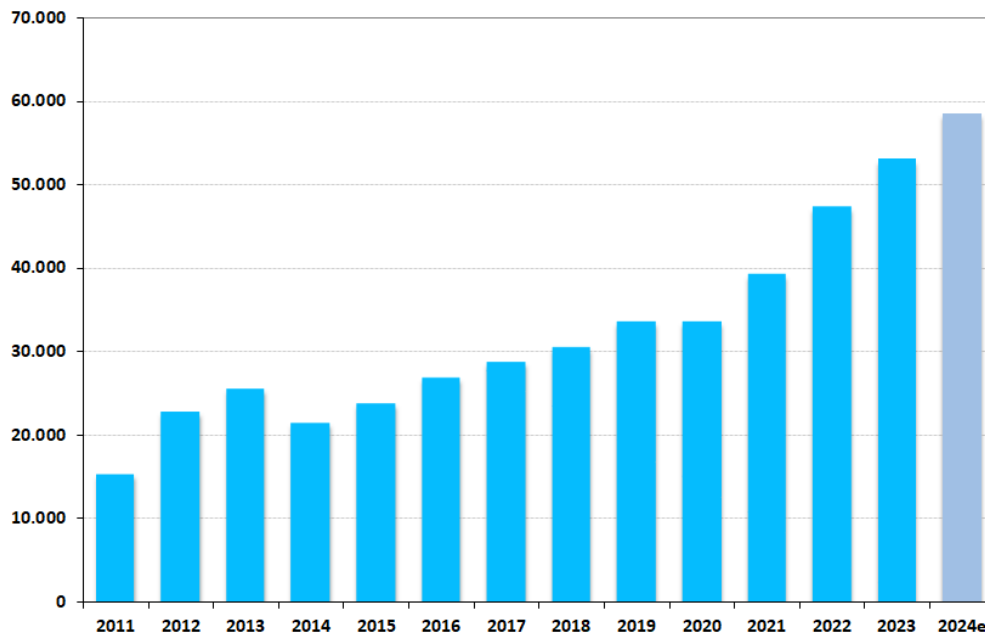


Este panorama evidencia la importancia de los diferentes segmentos y coberturas en la composición del mercado asegurador colombiano, que en términos comparativos con otros mercados regionales posee un buen nivel de diversificación.

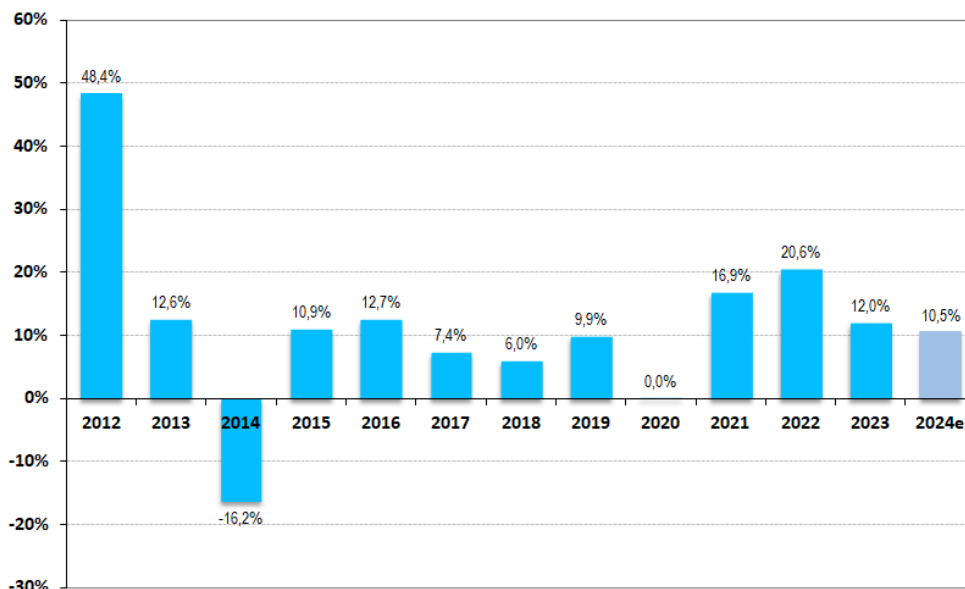
Evolución del Negocio

El mercado de seguros en Colombia ha mostrado una evolución sostenida en los últimos años, con un crecimiento constante tanto en términos de volumen como de proyecciones. En 2023, el sector alcanzó un volumen de USD 13.646 millones en primas, con una estimación de USD 14.102 millones para 2024, lo que supone un incremento del 3,3% en términos interanuales. Para los próximos años, asumiendo la tendencia que los datos históricos muestran hasta el primer semestre del 2024, estimamos que el mercado continúe su expansión, alcanzando los USD 15.123 millones en 2025 y USD 16.001 millones en 2026.

De acuerdo con las cifras del cierre del segundo trimestre de 2024, proyectamos que para fin de año el volumen total de la industria alcanzará los \$58,5 billones en comparación con los \$50,65 billones del cierre de 2023 y los \$25,6 billones registrados en 2013.



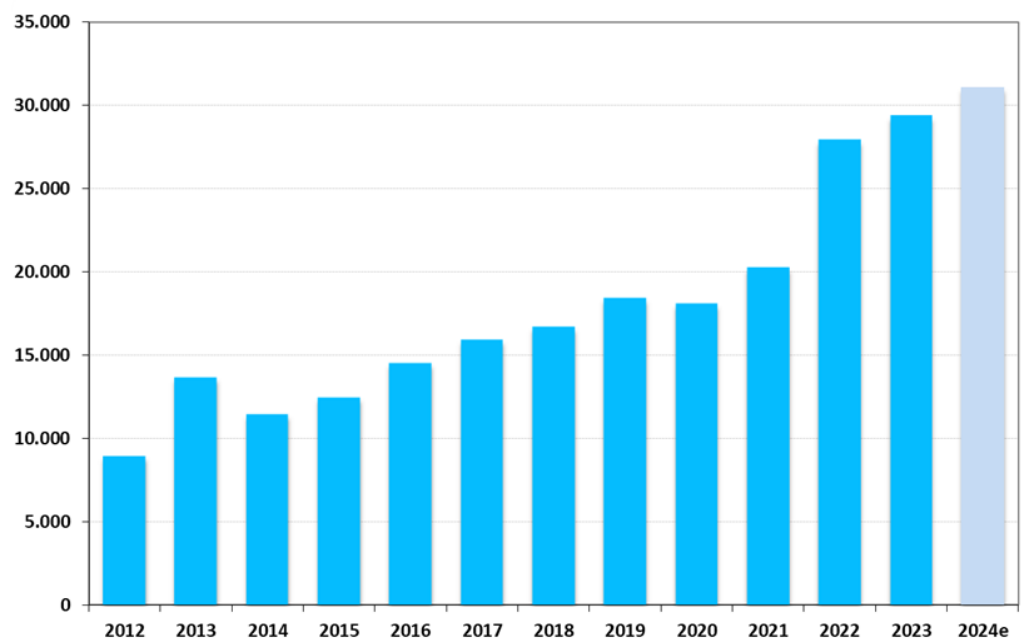
De acuerdo con la tendencia que el sector muestra hasta el primer semestre del año, estimamos a fin de año el sector registre un crecimiento del 10,5%.



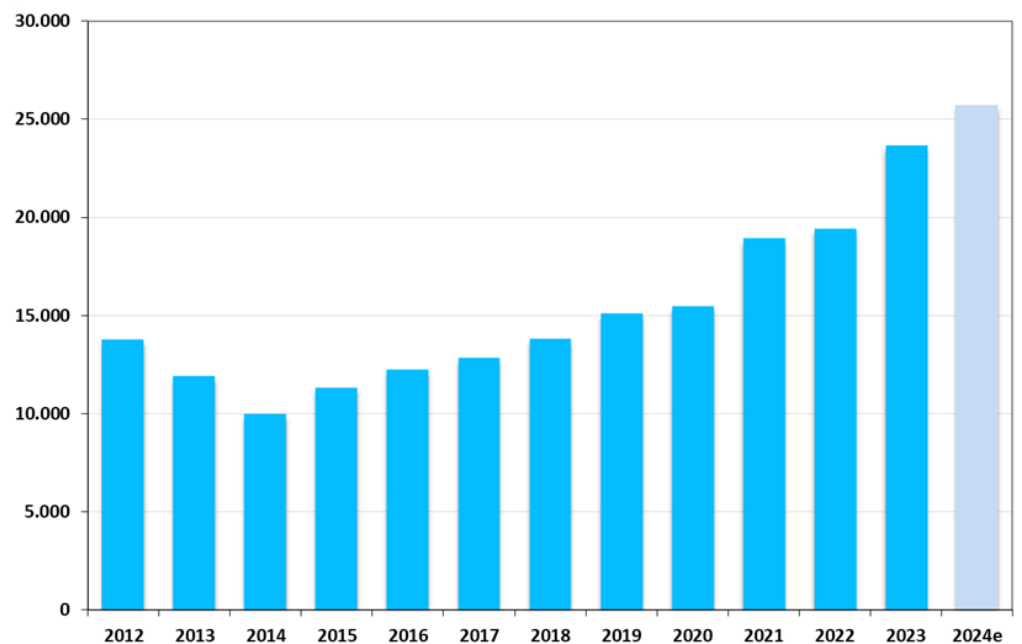
En pesos colombianos, la evolución también es notable: desde los \$25,6 billones en 2013, el sector ha crecido hasta \$52,9 billones en 2023, con proyecciones que sitúan el volumen en \$58,5 billones para 2024, \$63,5 billones en 2025 y \$68 billones en 2026. Esto representa un crecimiento interanual promedio del 8,4% en la última década, con una tasa del 12% en 2023 y estimaciones del 10,5% para 2024.

Por segmentos, los negocios de Vida y Pensiones han presentado una tendencia positiva. En 2013, este segmento registró \$13,7 billones de pesos en primas, y para 2023 alcanzó \$29,3 billones, con proyecciones de \$32,2 billones para 2024 y \$37,2 billones en 2026. El crecimiento estimado para este segmento en 2024 es del 9,9%, disminuyendo progresivamente a 8,1% en 2025 y 6,7% en 2026. Por otro lado, el segmento de No-Vida pasó de \$11,9 billones en 2013 a \$23,6 billones en 2023, y se espera que alcance los \$30,8 billones en 2026. Este segmento proyecta un crecimiento del 11,3% en 2024, 9,1% en 2025 y 7,5% en 2026.

Los negocios de Vida y Pensiones también han experimentado un crecimiento considerable. En 2013, las primas en este segmento eran de \$13,7 billones de pesos, aumentando a un proyectado para el cierre de 2024 de \$32,25 billones.



En 2013, las primas del segmento No-Vida eran de \$11,9 billones de pesos, alcanzando los \$23,6 billones en 2023. Manteniendo esta tendencia, nuestras proyecciones para 2024 sitúan el volumen en \$26,27 billones

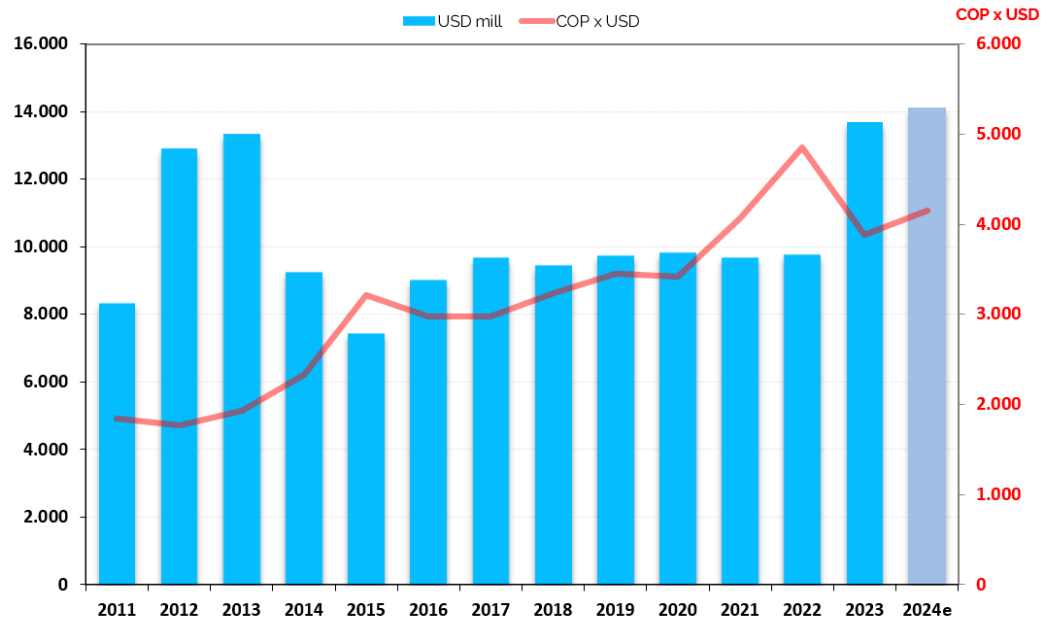


Las proyecciones del mercado en distintos escenarios presentan una visión contrastante. En un escenario pesimista, el volumen proyectado para 2024 sería de \$55,9 billones, con tasas de crecimiento más moderadas del 5,7%, alcanzando los \$62,1 billones en 2026. En cambio, en un escenario optimista, el mercado podría llegar a los \$60,5 billones en 2024 y escalar a \$71,6 billones para 2026, con tasas de crecimiento del 14,3% en 2024 y del 8% en 2026.

Las proyecciones del mercado asegurador presentadas en este informe se basan en el nivel de actividad económica y la evolución del tipo de cambio. El nivel de actividad económica influye directamente en la capacidad de consumo y de inversión de empresas y particulares, lo que impacta en la demanda de coberturas de seguros. A su vez, la evolución del tipo de cambio afecta tanto los costos operativos como el valor de las primas y siniestros en las compañías aseguradoras, especialmente en mercados con alta exposición a divisas extranjeras.

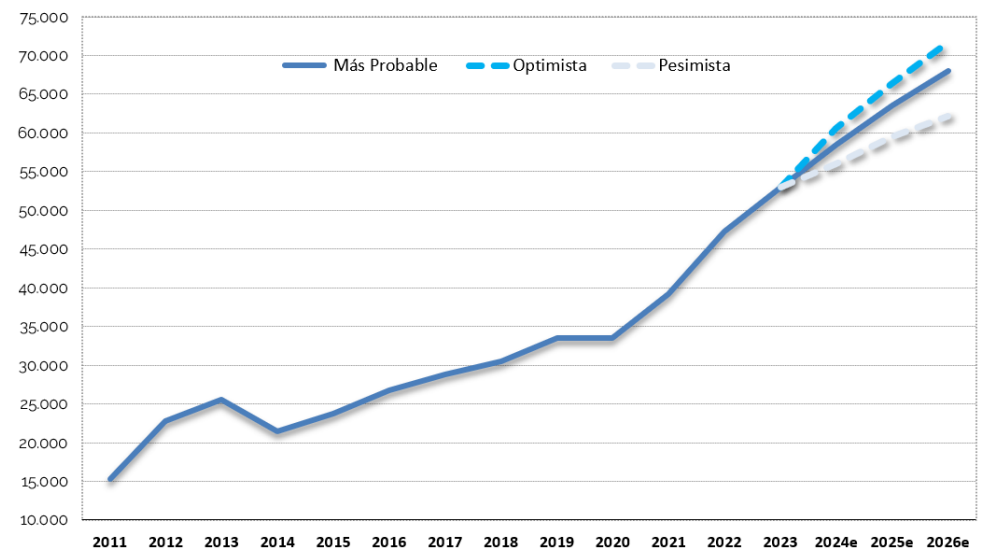
El volumen del sector asegurador en Colombia ha mostrado un crecimiento constante en los últimos años, con primas totales de USD 13.646 millones en 2023 y una proyección de USD 14.102 millones para 2024, lo que representa un incremento moderado pero sostenido.

Se espera que este crecimiento continúe en los próximos años, alcanzando USD 15.123 millones en 2025 y USD 16.000 millones en 2026.



Estas proyecciones subrayan la resiliencia del sector y su capacidad de adaptación ante diferentes contextos económicos, con expectativas de crecimiento sostenido en los próximos años.

Las proyecciones varían significativamente entre los escenarios pesimista y optimista, con el primero estimando un volumen de \$62,1 billones en 2026 y el segundo alcanzando los \$71,6 billones, lo que muestra una posible desaceleración o aceleración dependiendo de las condiciones económicas del país, dada la correlación directa entre el crecimiento económico y la evolución de la industria de seguros.



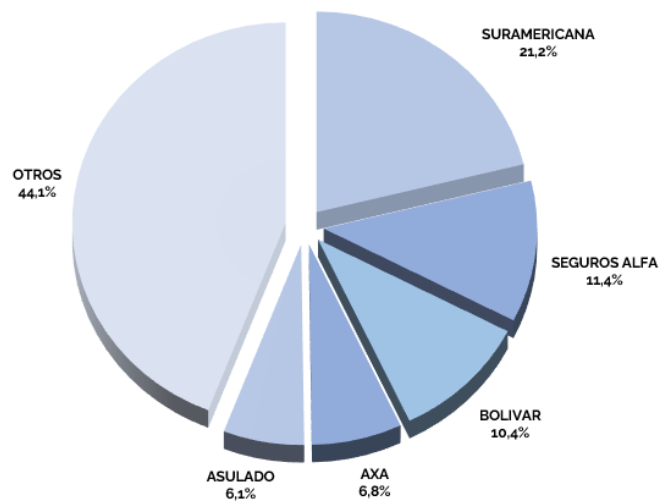
En resumen, las proyecciones del mercado de seguros en Colombia para los próximos años reflejan un crecimiento continuo, aunque moderado en algunos escenarios. En el escenario base esperamos que el sector crezca a un ritmo sólido, alcanzando los \$68 billones en 2026, impulsado principalmente por el segmento de No-Vida y un incremento sostenido en Vida y Pensiones.

Competencia

Al cierre del primer semestre de 2024, el mercado de seguros en Colombia presenta una competencia activa con diversas aseguradoras que dominan en distintos segmentos. En términos de cuota de mercado por primas emitidas directas, Suramericana se mantiene como el líder con un 21,2%, aunque con una ligera disminución respecto al 21,4% registrado en el mismo periodo de 2023. Le sigue Seguros Alfa con el 11,4%, también en descenso desde el 12,3% del año anterior. Bolívar ocupa la tercera posición con un 10,4%, disminuyendo de un 11,9%. AXA y Asulado se sitúan con participaciones del 6,8% y 6,1% respectivamente, con AXA mostrando un crecimiento respecto al 6,1% del año anterior, mientras que Asulado creció significativamente desde el 3,3%.

Mercado Total – Primas emitidas directas

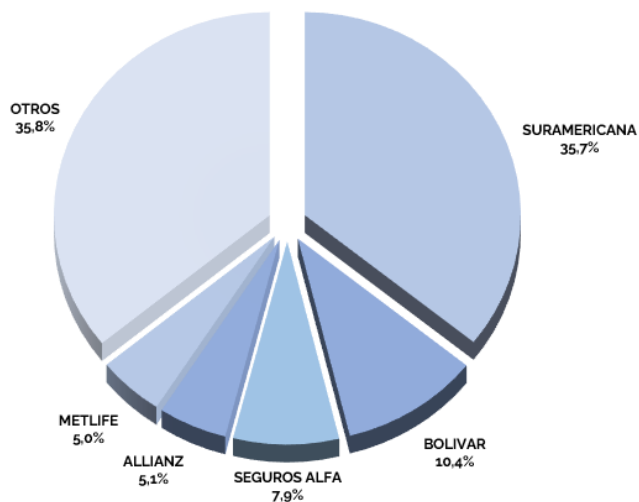
SURA se mantiene como el líder en el mercado total de primas emitidas directas, alcanzando un market share del 21,2%, 0,2 p.p. menos que lo registrado en el primer semestre de 2023



En el segmento de coberturas de vida, Suramericana lidera con un 35,7%, seguido de Bolívar con el 10,4%, mientras que Seguros Alfa y Allianz presentan participaciones de 7,9% y 5,1%, respectivamente. MetLife se acerca a Allianz con un 5,0%.

Los datos al cierre de junio de 2024 reflejan una mayor posición de Sura en el segmento de coberturas de vida, con una participación del 35,7%. Bolívar con el 10,4%, mantiene una presencia también significativa. Seguros Alfa, Allianz y MetLife, con participaciones de 7,9%, 5,1% y 5,0% completan el grupo de los cinco actores líderes en este período.

Coberturas Vida – Primas emitidas directas

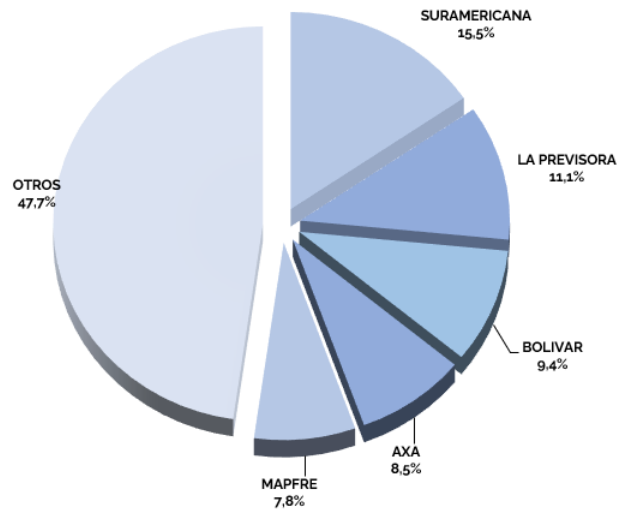


En el ámbito de las coberturas no vida, Suramericana también se posiciona como líder con un 15,5%. La Previsora se ubica en segundo lugar con un 11,1%, seguida por Bolívar con un 9,4%. AXA y Mapfre completan el grupo de las cinco principales aseguradoras con participaciones del 8,5% y 7,8%.

En el sector de pensiones y rentas, Seguros Alfa domina con una participación del 48,0% por cuenta de su relacionamiento con una de las principales AFP del país, mostrando una ventaja considerable sobre Asulado, que ocupa el segundo lugar con un 34,2%. Bolívar y Global se encuentran en posiciones menores, con participaciones de 12,3% y 2,0%, respectivamente. Suramericana, en este segmento, apenas alcanza el 1,2%.

En el segmento de coberturas no vida Sura se posiciona como líder con un 15,5% de participación. La Previsora sigue en segundo lugar con un 11,1%, mostrando un desempeño sólido. Bolívar, AXA y Mapfre también son actores relevantes, con cuotas de mercado del 9,4%, 8,5% y 7,8%, respectivamente.

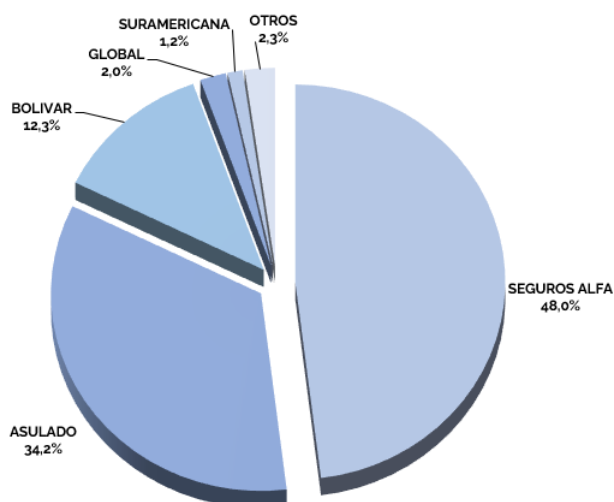
Coberturas No-Vida – Primas emitidas directas



En riesgos laborales, Suramericana también lidera con el 37,7%, seguida por Positiva con un 22,5%. AXA se sitúa en la tercera posición con un 15,4%, mientras que Colmena y Bolívar tienen participaciones cercanas del 11,3% y 11,0%, respectivamente. Estos datos reflejan un mercado competitivo y en evolución, con variaciones significativas en las cuotas de mercado de las principales aseguradoras.

Pensiones y rentas es dominado por Seguros Alfa, que lidera con una participación sobresaliente del 48%. Asulado sigue en una posición fuerte con un 34,2%, reflejando su relevancia en este sector, pese a su reciente inicio de operaciones. Bolívar se encuentra en un tercer lugar con un 12,3%, mientras que Global y Sura logran participaciones más modestas del 2,0% y 1,2%, respectivamente.

Pensiones y Rentas – Primas emitidas directas



En conclusión, el mercado de seguros en Colombia es liderado por Suramericana, aunque experimenta ligeras pérdidas de participación. La competencia al segundo trimestre del 2024 se intensifica con un notable desempeño de Seguros Alfa y Bolívar, así como el crecimiento de Asulado en diversas categorías.

El panorama general sugiere un mercado dinámico donde las aseguradoras deben adaptarse continuamente a las necesidades de los consumidores y a las tendencias del sector para mantener y fortalecer su posición competitiva.

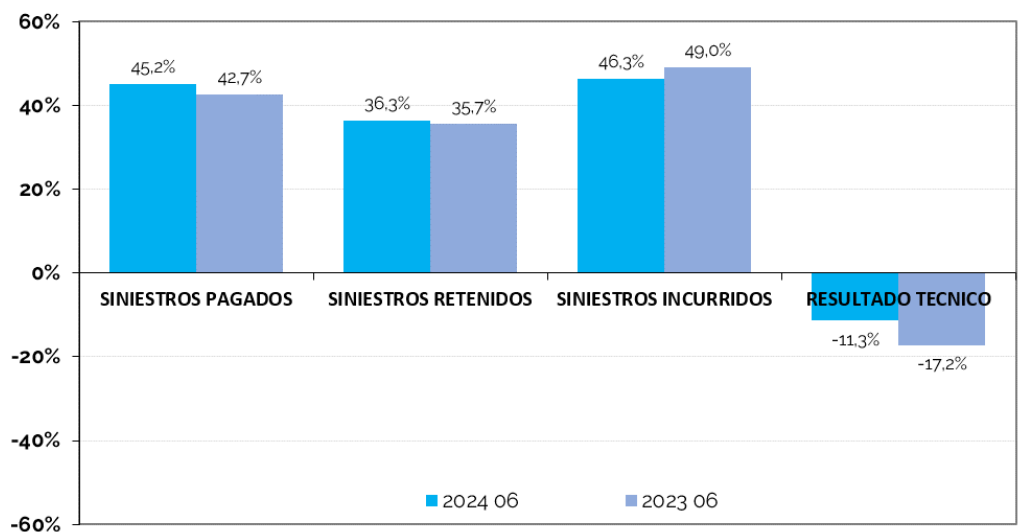
Indicadores técnicos

A junio de 204, los activos del sector se incrementaron en 15,73% respecto al mismo periodo del año anterior hasta sumar \$149,7 billones. Este crecimiento estuvo acompañado de un aumento en el patrimonio de las aseguradoras, que subió 7,79%, situándose en \$21,6 billones, impulsado principalmente por las reservas y los resultados del ejercicio que abarcaron el 57% y 1% del agregado, lo que favorece la evolución del margen de solvencia que se ubicó en promedio 2,99x para las compañías generales y en 2,27x para las compañías de vida. Entre tanto, los pasivos crecieron 17,18%, alcanzando los \$128,14 billones, acorde con la evolución de las reservas técnicas (+16,54%).

Al cierre del primer semestre de 2024, el mercado presenta indicadores técnicos que reflejan un panorama mixto en términos de rendimiento y eficiencia. El aumento en las primas retenidas, que alcanzan el 75,3% en 2024 frente al 73,7% del año anterior, sugiere una mejor propensión de las aseguradoras para retener riesgos. Asimismo, las primas devengadas han mejorado, llegando al 63,3% en 2024 en comparación con el 60,5% de 2023, en parte favorecidas por los menores requerimientos de constitución de reservas para los ramos de vida y previsual. Por otro lado, los siniestros pagados como porcentaje de las primas directas se han incrementado, alcanzando el 45,2%, lo que representa un aumento respecto al 42,7% en el mismo periodo del año anterior. A pesar de estos incrementos, los siniestros incurridos se han reducido relativamente y el resultado técnico ha mostrado una mejora, situándose en -11,3% frente a -17,2% en 2023, lo que indica un avance en la gestión de riesgos del mercado considerado en su conjunto.

Los siniestros pagados han aumentado a 45,2% en relación con las primas emitidas directas, lo que representa un incremento desde el 42,7% registrado en el mismo periodo del año anterior.

El resultado técnico ha mostrado una tendencia positiva, mejorando de (-17,2%) en 2023 a (-11,3%) en 2024.



En el segmento de vida, los siniestros pagados han registrado un aumento, alcanzando el 42,44% en 2024 en comparación con el 41,51% del año anterior. Este incremento en siniestros refleja un entorno de mayor actividad en el segmento, aunque el resultado técnico ha mejorado significativamente, pasando de -0,81% en 2023 a un positivo 3,64% en 2024, lo que sugiere una gestión más efectiva y una mayor rentabilidad en este sector. Además, dicha mejora se ha visto favorecida por la menor constitución de reservas en 2024, acorde la reducción de la inflación.

En el análisis del segmento no vida, los siniestros pagados han aumentado también, situándose en el 45,09%, en comparación con el 41,90% del año anterior. A pesar de este aumento, el resultado técnico ha mejorado, alcanzando un 1,32% en 2024 frente a -0,97% en 2023, indicando una mejora en la rentabilidad del segmento.

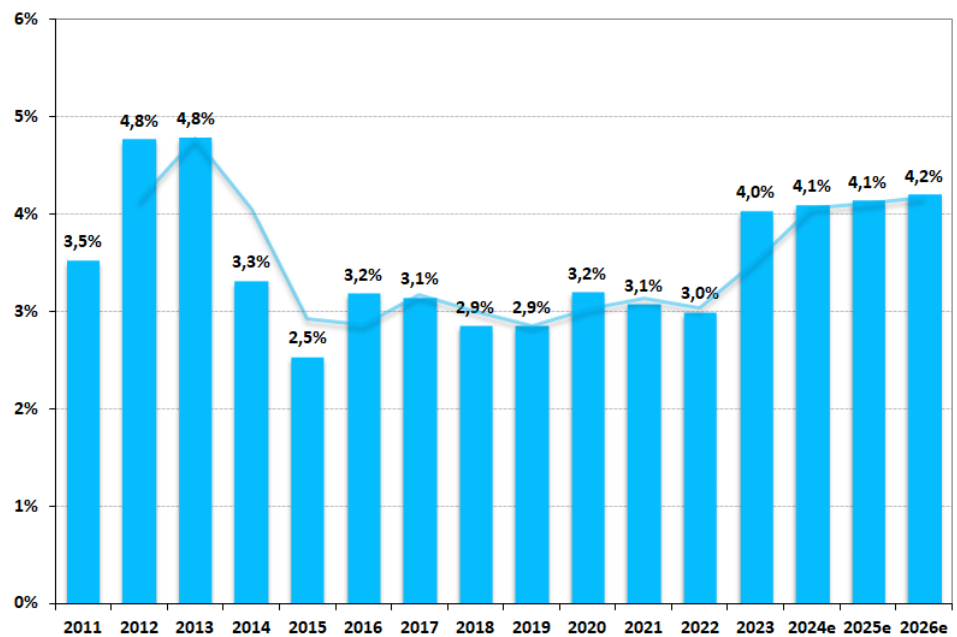
En el sector de pensiones y rentas, los siniestros pagados han mostrado un notable aumento, alcanzando el 57,68% en 2024 frente al 55,32% de 2023. Sin embargo, el resultado técnico sigue siendo inferior al -50%, con un -64,62% en 2024, aunque ha mejorado respecto al -91,66% del año anterior. Por supuesto estos indicadores están condicionados por las particularidades técnicas de estas coberturas, pero la situación sugiere desafíos significativos en la gestión, con el objetivo de asegurar una rentabilidad sostenible de este tipo de coberturas a largo plazo, en especial en un entorno de moderación de tasas de rentabilidades de los portafolios de inversión.

Finalmente, en el área de riesgos laborales, los siniestros pagados han aumentado hasta 34,35% en 2024 desde un 31,93% en 2023. El resultado técnico también ha mostrado una ligera mejora, pasando de -12,87% a -9,36%. Esto refleja una tendencia positiva en la eficiencia operativa, aunque aún existe un margen de mejora. En general, el mercado de seguros en Colombia muestra una combinación de estabilidad y desafíos que las aseguradoras deben gestionar para mejorar su rendimiento a largo plazo.

Indicadores de adopción y penetración

Al cierre del segundo trimestre de 2024, el mercado de seguros en Colombia muestra una tendencia positiva en términos de adopción [LG1] y penetración. La adopción de seguros como porcentaje del PIB, medido en dólares estadounidenses corrientes, ha aumentado ligeramente. En 2023, la adopción en el segmento de Vida fue del 2,2%, mientras que para 2024 se espera también un nivel de 2,2%. En el segmento No Vida, la adopción se mantiene en 1,80% en 2023 y en valores similares para 2024, considerando la evolución del tipo de cambio en este trimestre. En conjunto, el total del mercado de seguros representó el 4,03% del PIB en 2023 y se prevé también se ubique en el 4% en 2024. Este nivel indica una mayor integración de los seguros en la economía colombiana con independencia de las fluctuaciones cambiarias o macroeconómicas.

La adopción de seguros como porcentaje del PIB, medido en dólares estadounidenses corrientes, muestra altibajos producto de fluctuaciones cambiarias y macroeconómicas en la última década, aunque la tendencia de mediano plazo es de un moderado y sostenido aumento.



Se advierte una mejora constante en la adopción y penetración de seguros, tanto a nivel macroeconómico como per cápita. El aumento en la adopción como porcentaje del PIB y el considerable gasto per cápita en diversos tipos de seguros subrayan la creciente integración de los seguros en la economía y la vida de los colombianos. Esta tendencia positiva sugiere un fortalecimiento del sector asegurador y una mayor disposición de la población a invertir en su seguridad y bienestar financiero.

Analizando la adopción de seguros per cápita en la población mayor de 16 años, se observan diferencias significativas entre los distintos tipos de seguros. En 2023, el seguro de Vida registró un gasto per cápita de 55,4 dólares, mientras que en Salud fue de 22,8 dólares. Los seguros de Accidentes y Exequias tuvieron una menor adopción, con 11,6 y 0,5 dólares per cápita, respectivamente. El segmento de Pensiones destacó con un gasto per cápita de 103,2 dólares, reflejando la importancia de la planificación para la jubilación entre los colombianos. En el ámbito de los seguros de Automotores y Afines, la adopción per cápita fue de 73,1 dólares, demostrando la relevancia de este tipo de seguro en la vida cotidiana, así como su característica de obligatoriedad. Los seguros de Hogar, Incendio y Terremoto alcanzaron un gasto per cápita de 21,5 dólares, mientras que los seguros relacionados con Aeronavegación y Marítimos, y Cauciones, Fianzas y Crédito, registraron cada uno un gasto de 1,9 dólares per cápita. Los seguros Agropecuarios y Forestales, y los de Transportes, mostraron una adopción más baja, con 0,9 y 3,2 dólares per cápita, respectivamente. Otros tipos de seguros sumaron un gasto per cápita de 53,2 dólares.

En total, el gasto per cápita en seguros de Vida en 2023 fue de 193,5 dólares, mientras que en los seguros No Vida fue de 155,7 dólares. Sumando ambos segmentos, la adopción de seguros per cápita en el mercado colombiano alcanzó los 349,2 dólares. Este nivel de adopción refleja un mercado de seguros en expansión, con un aumento en la conciencia y la valoración de la protección financiera entre los colombianos. Considerando el desempeño del mercado hasta el segundo trimestre del 2024, proyectamos se mantendrá la tendencia positiva y para el cierre del 2024 pronosticamos un nivel de gasto en seguros de USD 357 per cápita a nivel total, con un gasto en Vida de USD 197 y en No-Vida de USD 160.



Consideraciones sobre información y estimaciones

Los comentarios y análisis reflejan el mejor criterio y juicio al momento de la elaboración del presente informe y por lo tanto están sujetos a variaciones con el paso del tiempo y la evolución o cambios del mercado. Las opiniones, estimaciones, información y recomendaciones contenidas en este informe pueden ser utilizadas tomando en cuenta que las mismas han sido obtenidas o basadas en fuentes consideradas fiables, aunque ninguna garantía expresa y/o implícita es concedida respecto de la exactitud de la información histórica y/o proyectada ya sea de elaboración propia y/o la información suministrada por otras fuentes.

Ninguna responsabilidad es asumida por decisiones efectuadas a partir del presente material.

El uso y/o consulta de los contenidos de este informe implica la aceptación de las condiciones de utilización establecidas.

© Value & Risk Rating
Todos los derechos reservados